

**Come sfruttare la prevendita
di un e-commerce per
aumentare il numero di clienti**



Niccolò Cipriani

Founder@rifolab

Learnn

Cosa vedremo:

- 1. Che cos'è la prevendita?**
- 2. Come funziona?**
- 3. Quali vantaggi e svantaggi ha?**
- 4. Si può sempre fare?**
- 5. Lezioni dopo 4 anni di prevendita**

Che cos'è la prevendita?

Un sistema nuovo di vendere su ecommerce

Evitare la Sovrapproduzione



Learnn

Prevendita Uomo

Taglia ▾ Colore ▾ Prezzo ▾ Disponibilità e prevendita ▾ Materiale ▾ Modello ▾



PREVENDITA

MAGLIA UOMO CASHMERE RIGENERATO
MARINO

BLU MORA

€185,00 €158,00



PREVENDITA

MAGLIA UOMO CASHMERE RIGENERATO
MARINO

GRIGIO CEMENTO

€185,00 €158,00



PREVENDITA

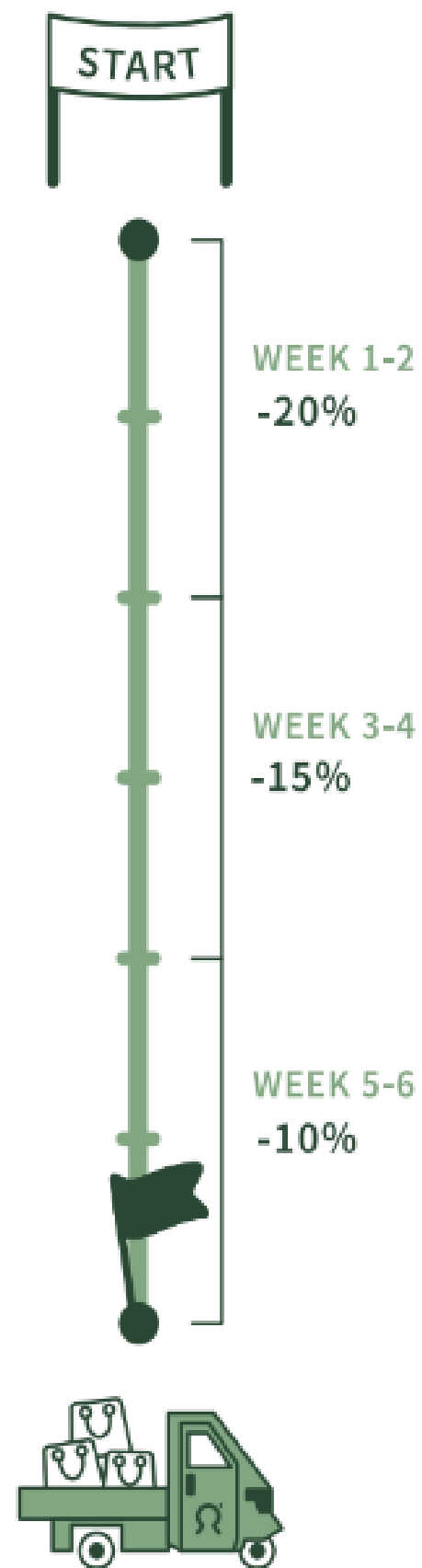
MAGLIA UOMO CASHMERE RIGENERATO
MARINO

NERO ARDESIA

€185,00 €158,00

Dare uno sconto per l'attesa di ricevere un prodotto

Learnn



Come funziona?

- **Acquistare oggi per ricevere domani**
- **Diamo uno sconto per l'attesa di ricevere un nostro prodotto**
- **Questo aiuta dal punto finanziario e di gestione del magazzino**
- **Ma non sempre è uno strumento positivo!**

Quali sono i vantaggi e gli svantaggi?

- **Produzione effettiva basata sulla domanda**
- **Aiuto nella previsione della produzione**
- **Ci possono essere ritardi nella produzione**
- **La lunghezza della prevendita può provocare vendite inattese che superano il pronosticato**
- **Poter dare uno sconto prima invece che nel periodo dei SALDI**

Si può sempre fare?

- 1. Produzione vicina**
- 2. Clientela recettiva**
- 3. Minimi di produzione bassi**
- 4. Periodo di vendita**
- 5. Gestione del magazzino**

Perché è una soluzione sostenibile?



**Per saperne di più
sulla moda sostenibile**

Grazie per l'attenzione



Niccolò Cipriani

Founder@ Rifò



[linkedin.com/in/niccolò-cipriani](https://www.linkedin.com/in/niccolò-cipriani)

Learnn