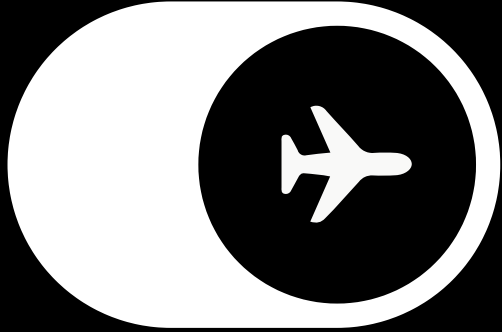


Learnn
ffline

MAKE or BUY?

make or buy

Dizionario di Economia e Finanza (2012)

make or buy

Alternativa esistente per un'impresa tra produrre internamente (make) o acquistare dall'esterno (buy) beni e servizi necessari per lo svolgimento della propria attività. La scelta assume un carattere strategico perché porta a un confronto diretto fra i costi unitari di produzione di un bene realizzato all'interno della stessa organizzazione aziendale, e quelli di un bene fornito da un produttore esterno più specializzato.

MAKE or BUY?

(technology edition)





Obiettivo 😎



Cosa vedremo:

- 1. Tipici errori iniziali**
- 2. L'approccio Learnn**
- 3. Quanto costa una piattaforma digitale**
- 4. Consigli per partire**

2 errori tipici

1. Partire dal make



“75% of all US IT projects
are considered to be
failures”

(source: Gartner)

**Ti piace giocare
d'azzardo?**

An illustration of two playing cards, the Ace of Spades and the King of Spades, positioned to the right of the text. Below the text 'd'azzardo?' is a white wavy line.

2. Delegare ad un dev/agency esterno (ne parliamo dopo)

Altrimenti finisce così...



Quindi che faccio?



Immagina . . .

- **una partenza**
- **per un viaggio**
- **con sconosciuti**

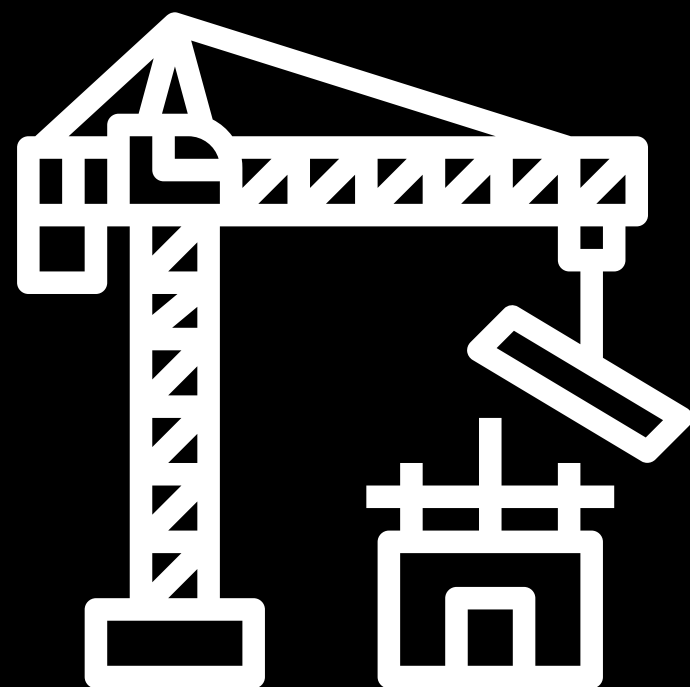




E...

**Tornate
in due e...**

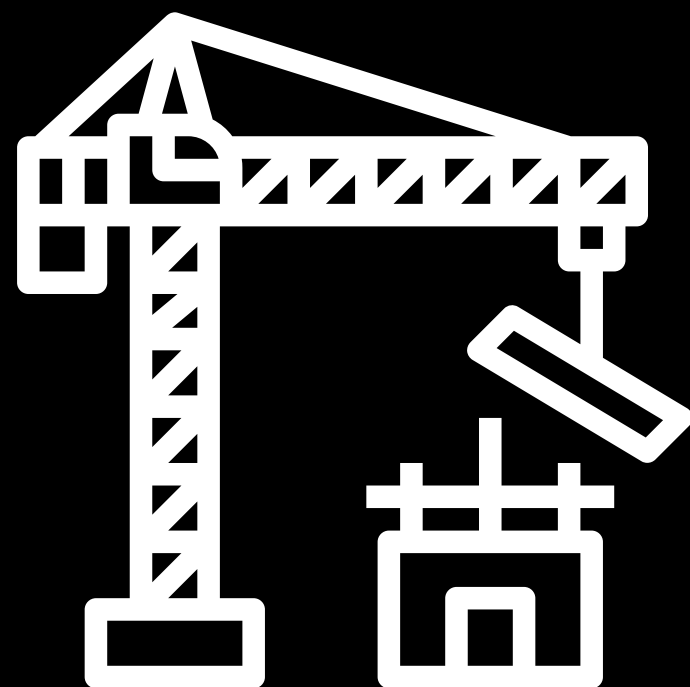
**Volete andare
a vivere assieme**



Compri casa?



Vai in affitto?



Compri casa?



Vai in affitto?

L'approccio Learnn



Mindset

- Idea
- MVP
- Valida
- Scala



Come validare?



LEZIONE DAL CORSO GROWTH HACKING

Validazione Learnn - esempio



risposta breve: come volete ma fatelo in fretta

(Tech) decision making

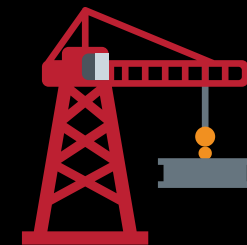
- ~~Buy~~ rent Software-as-a-Service
- Valuta
- (Nel caso) make



Validazione tecnica

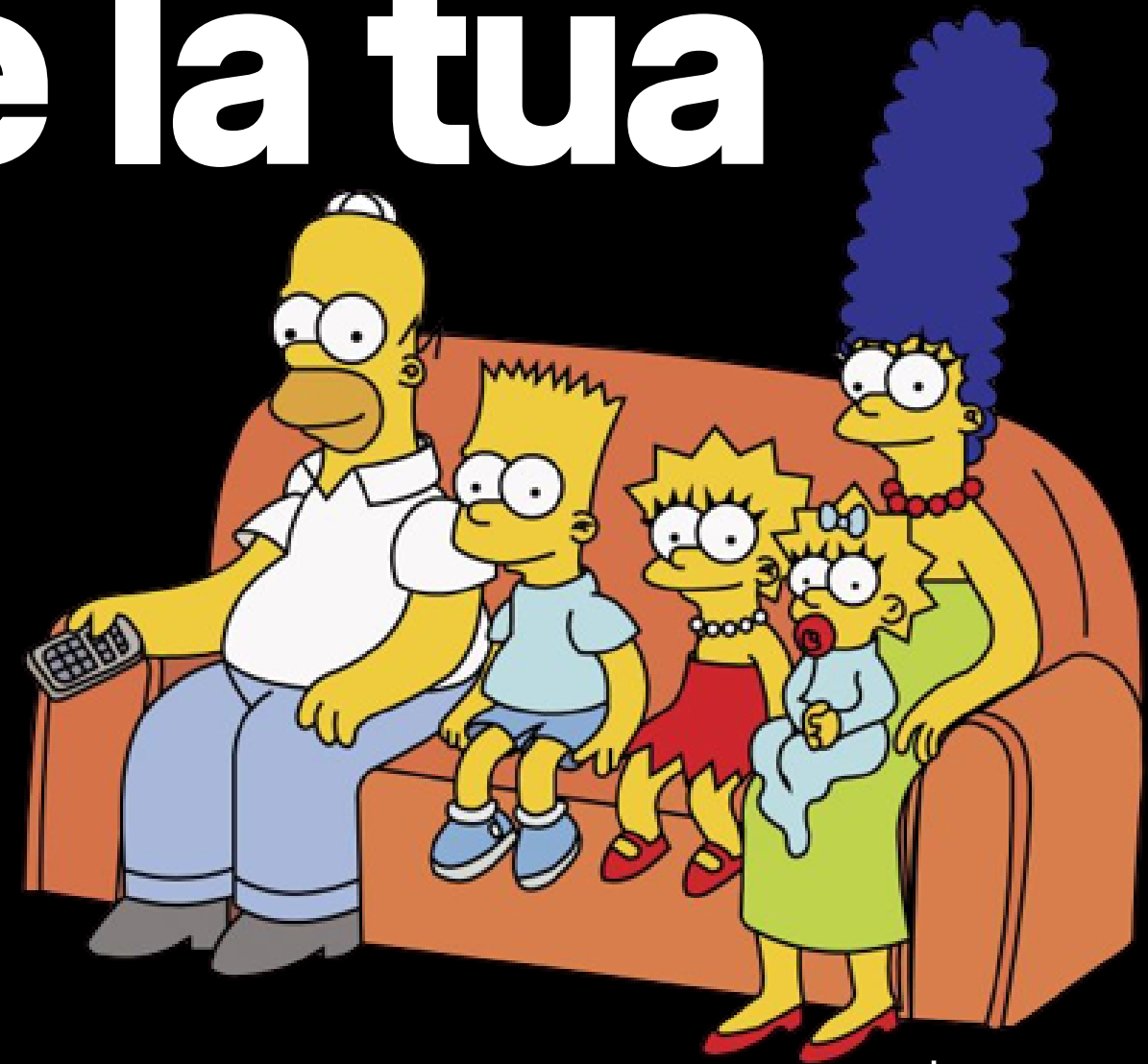


**Parliamo di
MAKE**



Quanto mi costa?

**Quanto investi nella casa
per far crescere la tua
famiglia?**



Postulato

La tua piattaforma tecnologica sta al tuo business digitale, come la tua casa sta alla tua famiglia.

...e ti costerà (almeno) uguale



5 consigli pratici



1. Scegli un CTO (socio o founder)

2.

Diffida dalle ~~~~~ supercazzole

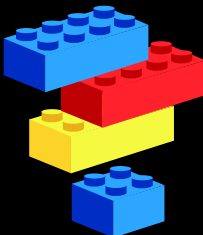
3.

Studia per delegare,
non per fare

4.

“Tanto poi ti servirà”

5. Roadmap incrementale



**Non scegliete
l'approccio make...**



A meno che...





✓ Checklist MAKE:

- 1. L'idea di business è stata validata**
- 2. CTO o founder tecnico**
- 3. Non mi basta il BUY**
- 4. Roadmap di prodotto flessibile (incrementale)**
- 5. Feedback loop (basato sui dati)**



Grazie per l'attenzione



Omar Diop

Technical Lead @ Learnn



<https://it.linkedin.com/in/omar-diop-dev>



<https://omardiop.com>



Gianluca Carucci

Technical Advisor @ Learnn

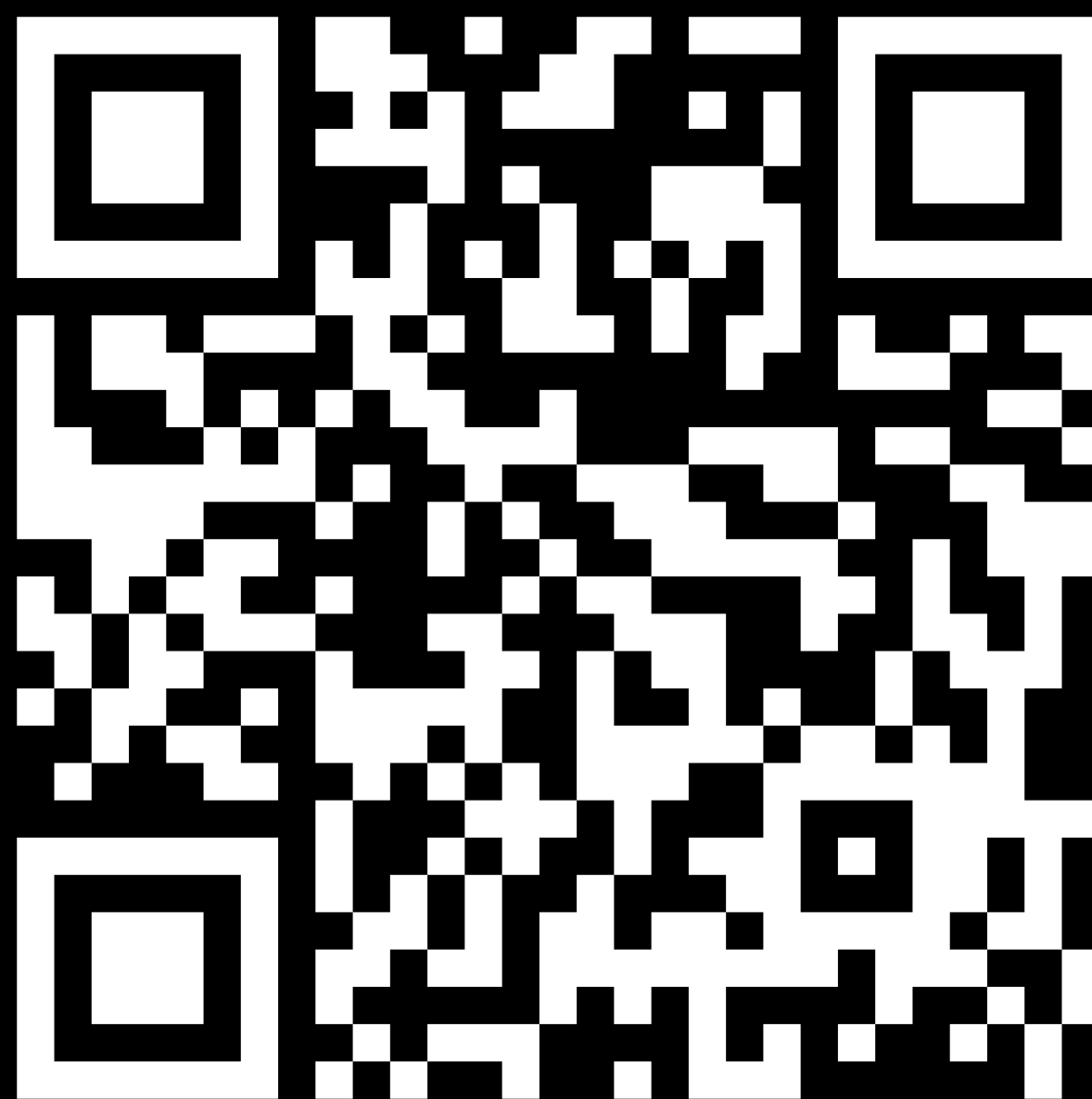


<https://it.linkedin.com/in/rucka/it>



<https://gianluca.carucci.org>

Ci sono domande?



Lasciami un
feedback

